

Information zum Produktfreigabeverfahren (Vertreiberinformation gemäß IDD)

Produkt: Berufsunfähigkeitsversicherung und Berufsunfähigkeitszusatzversicherung (nachfolgend Berufsunfähigkeitsversicherung)

Produktstand: 16.12.2025

Anbieter: InterRisk Lebensversicherungs-AG Vienna Insurance Group (nachfolgend InterRisk)

Mit dem Inkrafttreten der Versicherungsvertriebsrichtlinie im Februar 2018 wird bei Neuentwicklungen und wesentlichen Änderungen von Versicherungsprodukten grundsätzlich ein Freigabeverfahren durchgeführt. Im Rahmen dieses Verfahrens bestimmt die InterRisk im Einklang mit ihrer Vertriebsstrategie geeignete Zielmärkte und bewertet auch die jeweiligen Risiken.

Das neue Produkt „Berufsunfähigkeitsversicherung“ hat das Produktfreigabeverfahren im Dezember 2025 erfolgreich durchlaufen. Nach Einschätzung der InterRisk können durch das neue Produkt keine Interessenkonflikte und damit keine Nachteile für den Versicherungsnehmer entstehen.

Ermittelter Zielmarkt: Für wen ist das Produkt besonders geeignet?	Alle Personen, die über einen bestimmten Zeitraum ihre Arbeitskraft gegen eine Berufsunfähigkeit absichern möchten. Das Produkt ist auch für Auszubildende, Studenten und Schüler geeignet.
Nicht Zielmarkt: Wer sollte das Produkt nicht abschließen?	Das Produkt ist nicht geeignet für Personen, die keinen Bedarf an einer Arbeitskraftabsicherung haben. Sie ist auch nicht geeignet für Personen, die eine lebenslange Absicherung wünschen.
Absicherung: Welche Absicherung besteht? Welche Voraussetzungen gelten?	Es handelt sich hierbei um eine private Berufsunfähigkeitsversicherung. Wird die versicherte Person während der vereinbarten Versicherungsdauer zu mindestens 50 % berufsunfähig, so werden folgende Versicherungsleistungen erbracht: a) Zahlung der versicherten Berufsunfähigkeitsrente. b) Volle Befreiung von der Beitragspflicht.
Risiken, Kosten, Steuern: Worauf ist sonst noch zu achten?	Risiken und Kosten können dem jeweiligen Produktinformationsblatt entnommen werden. Die Prämien/Beiträge für die von der InterRisk Lebensversicherungs-AG angebotenen Versicherungsprodukte sind nicht versicherungssteuerpflichtig.
Vertriebsstrategie: Wer kann das Produkt erklären und vermitteln?	Das Produkt wird über Versicherungsmakler, Mehrfachagenten, Versicherungsberater, Portale und über die Homepage der InterRisk Lebensversicherungs-AG vermittelt.